

第7回東三河ビジネスプランコンテスト

テーマ

エアークッション材の販売

氏名 フリガナ サトウ クニオ

申
込
者

アジアハイテックス(株) 佐藤 邦男

年齢 歳

申込者住所 〒442-0061

豊川市穂ノ原3-14-6

事業プランの内容を記入して下さい。(200字以内)

業態：消耗品ビジネス

販売品：エアークッション用ロールフィルム（緩衝材）

使用機器：エアークッションAS-8900（販売又はレンタル）

《目標：売上、本数》

1～2年 ロールフィルム（本数）500本/月（@¥10,000-）、（売上）¥6,000万/年、（体制）2名

3年以降 "（本数）1,500本/月（@¥10,000-）、（売上）¥1億2,000万/年、（体制）3名

※製造現場で必要な時に必要な分だけ、しかも少スペースで緩衝材を生産し、使用することが出来ます。

セールスポイント(特色)

- 機械
- ・コンパクト設計、少スペース
 - ・フィルム交換が容易
 - ・簡単操作（ボタンを押すだけ）
 - ・毎分20mのハイスピード
 - ・コンプレッサー不要

- フィルム
- ・少スペース（作りだめする必要がない）・・・ロール状で保管
 - ・リサイクル可能

競合商品(ライバル)

- ・梱包材（緩衝材質）
- 主にエアークッションを使った緩衝材。

この事業プランが想定している市場・ユーザーを簡潔に記入して下さい。

- ・通販業界
- ・物流センター
- ・梱包、包装をしている現場（工場）
- ・部品レベルで出荷している会社（工場、センター）
- ・海外市場

資金計画（アイデア部門以外の方は、必ず記入してください。）

◇資金の使途

	金額（千円）	用途
設備資金		
運転資金	20,000	生産設備、人件費等
その他		
合計	20,000	

◇調達計画

	金額（千円）	調達先
自己資金		
借入金		※自社にて
その他		
合計		

支援して欲しい内容（番号に○印をつけ、具体的な内容を記入してください。）

1. 資金調達 ② 販路拡大 3. 業務提携 4. 技術支援 5. その他

どのような支援が必要か、具体的に記入してください。

- ・海外市場への販路の紹介。