

第12回東三河ビジネスプランコンテスト

テーマ

「自然」「手作り」にこだわった
生はちみつとベリー類の生産・加工・販売事業
～榎本はちみつベリーファームの小さな6次産業化への挑戦～

〈マーケット開拓部門〉

申込者

氏名 フリガナ エノモト サワコ
榎本 佐和子 年齢 39 歳
会社名・団体名
榎本はちみつベリーファーム

事業プランの内容を記入して下さい。(200字以内)

「生はちみつ」「ベリー類」「ジャム」「こむぎこ」などの商品を自宅で作っています。
ミツバチの飼育も、ベリー類や小麦、野菜の栽培は手間と時間がかかりますが、
昔ながらの方法で収穫したものは、味もよく、身体にも良いものになります。
地元でこんな商品があるのを、なるべく多くの方に知ってもらいたい・食べてもらいたいと販売を開始。
家族だけの、ちいさな養蜂場・果樹園ですが、精一杯の愛情と手間暇をかけた商品を6次産業というかたちで、
生産から販売まで一貫して行っています。

ビジネスプランのセールスポイント(商品・サービスの特色、競合商品との比較など)

「生はちみつ」完熟・非加熱の地元の味がするはちみつ。酵素が生きてます。
「ブルーベリー、ブラックベリー、ラズベリー」
ひと粒づつ、完熟してから収穫するベリー類。完熟ならではの旨味が味わえる。
「自家製果実のジャム」
無農薬の甘夏やベリー類と砂糖だけで作った無添加ジャム。果実が味わえます。
「ウコン粉末」無農薬ウコンを天日乾燥させた粉末。とても体にいいです。
「全粒粉の「こむぎこ」」小麦を自宅で天日乾燥させた後、外皮つきのまま、まるごと製粉。栄養価が高く小麦粉規格まで細かくふるって使いやすい。

申込者のアピールポイント
(技能・経験・ネットワーク)

はちみつマイスター
ジュニア野菜ソムリエ
第一種衛生管理士

この事業プランが想定している市場・ユーザーを簡潔に記入して下さい。

健康志向、スローフード、ロハス、地産地消などに関心のある方

競合商品(ライバル)

国産はちみつ業者
ベリー栽培、販売業

資金計画 (マーケット開拓部門、技術開発部門の応募の方は、必ず記入してください。)

◇資金の使途

	金額(千円)	用途
設備資金	100	軽車両
運転資金	20	瓶、バックなど
その他		
合計	120	

◇調達計画

	金額(千円)	調達先
自己資金	120	貯金
借入金		
その他		
合計	120	

支援して欲しい内容 (番号に○印をつけ、具体的な内容を記入してください。)

1. 資金調達 ②. 販路拡大 ③. 業務提携 ④. 技術支援 5. その他

どのような支援が必要か、具体的に記入してください。
1 ブルーベリーやブラックベリーを使用したケーキやお菓子などの開発、販売
2 全粒粉「こむぎこ」を使ったパンや商品の開発、販売
3 ホームページを作ったり、ホームページ上で販売できるようになりたいです。