

# 東三河ビジネスプランコンテスト2003

テーマ

安全・安心な野菜作り

申  
込  
者

氏名 フリガナ スズキ アキヒト

鈴木 章仁

年齢 44 歳

申込者住所 〒 442-0844  
豊川市小田淵町仲松16

メールアドレス

TEL 0533 - 86 - 6665  
FAX - -

開発対象(開発事業・製品・サービス・システム)とどの程度までプランがあるか(アイデア・試作品・完成品)  
( )内は 印をつけてください。

すでに2003年9月より起業し、中国健康野菜「空心菜」を販売開始  
今後、更に多種類の野菜に拡大予定

セールスポイント(特色)

1. 地球環境にやさしい無排水で、養液のリサイクル使用が可能。
2. 無排水の為、養液の昇温や冷却が経済的で、生育速度2倍以上。
3. 腰痛と草取りから解放され、高齢者でも楽に農業ができる。
4. 減農薬が可能になり安全・安心な野菜が供給できる。

競合商品(ライバル)

従来の施設農業・施設園芸

申込者のプロフィール(経験・能力)

S34.6.2生まれ  
約20年間大葉の施設園芸に従事、現在に至る。

外部協力者と役割分担

1. 無排水循環水耕システムについてTBR(株)と共同開発
2. 販売ルートについては、ひまわりJA、生協さん、レストラン(直接販売)

販売方法(売り方)

- ・ひまわりJA経由
- ・レストラン、ホテルへの直売
- ・スーパー等への直売

商品化方法(つくり方)

- ・無排水循環水耕システムにより年間計画栽培が可能
- ・直販ができる様JANコード取得
- ・野菜袋は長期保存に適した新素材を導入し、キャラクターをつけブランド化

顧客(企業、個人・国内、海外・その他)

最終顧客は地球人

事業化にあたっての課題  
(重要度順に番号をつけてください。)

- (1) 資金調達
- ( ) 人材補充
- (1) 販路開拓
- ( ) 技術支援
- ( ) その他( )

顧客のメリット

1. 年間計画栽培による安定した作物供給
2. 直販による低価格での作物供給
3. 減農薬で安心・安全な野菜の供給