

東三河ビジネスプランコンテスト2003

テーマ

栽培環境改善

申
込
者

氏名 フリガナ モリタ ミチオ

大栄(株) 森田 通夫

年齢 55 歳

申込者住所 〒 441-3104
豊橋市雲谷町字外ノ谷 279

メールアドレス TEL 0532 - 41 - 7878
FAX 0532 - 41 - 4760

開発対象(開発事業・製品・サービス(システム)とどの程度までプランがあるか(アイデア・試作品(完成品)
()内は 印をつけてください。

水耕栽培や養液栽培に利用される水中への溶存酸素濃度を高めることにより、
作物の健全育成を促進させるシステム

セールスポイント(特色)

水中へ酸素を完全溶解させる為、低コストで高い収益となる。

競合商品(ライバル)

従来技術の曝気方式

申込者のプロフィール(経験・能力)

微生物を利用したコンポスティング技術を持ち、生ゴミや畜糞の堆肥化を永年に渡り手掛けている中で生
物活性と酸素の関係への理解度が深い。

外部協力者と役割分担

今後は、技科大と進める
計画である。

販売方法(売り方)

農業資材メーカーや販売店
の協力を得て農家を中心に
販売。

商品化方法(つくり方)

自社に於いて設計・製作を
する。

顧客(企業、個人、国内、海外・その他)

主に農家を対象とする。
その他の分野へも可能性が大きい。

事業化にあたっての課題
(重要度順に番号をつけてください。)

- (3) 資金調達
- () 人材補充
- (1) 販路開拓
- (2) 技術支援
- () その他()

顧客のメリット

作物の生長促進、減肥化、減農薬化、排水浄化