

東三河ビジネスプランコンテスト2002

テーマ

「エアコン」+「空気式床暖房（床冷房）」ツインほっと

申込者

氏名 フリガナ クリタ ヤスオ

(株)栗田工業 代表取締役 栗田 泰生

年齢 58 歳

申込者住所 〒 440-0814
豊橋市前田町2-18-1

メールアドレス
kurita-k@mx1.tees.ne.jp

TEL 0532 - 54 - 2001
FAX 0532 - 53 - 1052

開発対象(開発事業・製品・サービス・システム)とどの程度までプランがあるか(アイデア 試作品・完成品)
()内は 印をつけてください。

オリジナルプラン 特許庁申請・平成12年6月28日 特願 2000-194324
最先端の環境ビジネス、製造された温風、冷風をより有効に使用してより快適な室内環境を提案するシステムのノウハウの貸与。部品販売。製造、施工販売。

セールスポイント(特色)

朝の立ち上げ時はエアコンでスピード暖房、安定時は床暖房でマイルド暖房。
暖められた空気を有効利用した床暖房(床冷房)

競合商品(ライバル)

電気式床暖房
温水式床暖房

申込者のプロフィール(経験・能力)

平成4年5月 新しい床暖房方式の研究に着手
平成7年11月 二重放熱管によるシステムの試作に着手
二重放熱管によるシステムの商品化用部品、計装システムの設計に着手
平成13年5月 特許取得「ボイラー又は給湯器の蓄熱構造」特許第3188882号
平成13年8月 特許取得「床暖房方法及び床暖房に使用する放熱管」特許第3217711号

外部協力者と役割分担

豊橋技術科学大学
工学博士
松本博 助教授
データの収録

販売方法(売り方)

始めは責任施工販売
後は検討中

商品化方法(つくり方)

始めは部品、部材の単品仕入れ
後は量産化加工

顧客(企業) 個人・国内・海外・その他)

事業化にあたっての課題
(重要度順に番号をつけてください。)

- (1) 資金調達
- (4) 人材補充
- (2) 販路開拓
- (3) 技術支援
- () その他()

顧客のメリット

1台のエアコンで 冬の季節...暖房とあったかい床暖房。
夏の季節...冷房とさわやか床冷房。